

Offre de poste Commercial.e BtoB - CDI
Poste basé à Paris centre (Opéra)

3 ans d'expérience minimum.
L'expérience en #ESN est un plus, mais pas impérative

Créé en 2011, le groupe Silamir affiche une très forte croissance et se positionne comme un acteur référent dans la transformation et le digital (top 30).

Silamir compte aujourd'hui plus de 300 collaborateurs, et s'appuie sur une expertise hybride (Conseil / Tech & Data / Design & Digital) afin d'offrir une expérience complète à ses clients, que ce soit dans le cadre de projets ou de la mise à disposition de ressources.

Nous recherchons un(e) Business developer pour intégrer notre équipe jeune et très motivée, au sein de notre siège parisien. Rattaché(e) à la Direction générale il/elle développe le CA de l'entreprise par la captation de clients décideurs/acheteurs au sein des grands comptes et ETI. Il/elle identifie pragmatiquement les besoins en accompagnement ainsi qu'en compétences et ressources des entreprises clientes et prospects.

Profil :

Minimum 3 ans d'expérience BtoB.

Une expérience dans le secteur du conseil, du digital, ou en ESN serait un plus, mais n'est pas impérative.

Il/elle aime les défis, est passionné(e) par la performance commerciale et la négociation

- connaissance du fonctionnement grands comptes et ETI
- capacité à générer de nouveaux leads et à fertiliser les leads existants
- sens de la relation client, tenace, force de conviction
- forte culture du résultat

Environnement professionnel :

- groupe jeune en très forte croissance (300 collaborateurs)
- équipe pluridisciplinaire de haut niveau pour progresser et apprendre en permanence (Consultants, Designers, Développeurs, Architectes)
- challenges variés et de taille
- locaux très agréables à Paris centre (Opéra) - Toutes facilités et accès RER, Métro, Bus

Le poste en CDI offre :

Rémunération selon profil (fixe + prime) / intéressement / titres-restaurant

A pourvoir immédiatement !

Merci d'envoyer vos CV et lettre de motivation à : recrutement@silamir.com